



Stellenangebot HJH Personalvermittlung & Beratung

Ansprechpartner: Hans-Joachim Holländer, Tel: 02247 – 74 261
Auf der Höh 33; 53819 Neunkirchen-Seelscheid

Stellenangebot

Attraktives Stellenangebot für einen Development-Manager (m/w) technischer Vertrieb

Referenznummer

10000

Unser Angebot

Auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung können Sie den klassischen Weg gehen, oder sich einem erfahrenen Personalberater anvertrauen. Mit nur einer Bewerbung können Sie so zahlreiche Unternehmen erreichen und Ihre Erfolgsaussichten multiplizieren! Die HJH Personalvermittlung & Beratung steht seit 2007 für ausgezeichnete Perspektiven und Fairness.

Talent, Leidenschaft, Engagement zählen zu Ihren Attributen und Sie möchten sich weiterentwickeln – wir suchen die beste Verstärkung für unser Kunden-Unternehmen. Begeistern Sie uns mit Ihrer Persönlichkeit, überzeugen Sie uns mit Ihrer Leidenschaft; wir verbinden Ihre Leidenschaft mit exzellenten Perspektiven.

Seit über 37 Jahren gehört unser Kunde zu den großen Verschleißteil-Lieferanten für Bau- und Erdbewegungsmaschinen sowie der Gewinnungs- und Recyclingindustrie auf dem europäischen Markt. Gefertigt und geliefert alles, was der vorhandene Kundenstamm zum Verschleißschutz und zur Ausrüstung Ihrer Anbaugeräte, Maschinen und Anlagen benötigt. Namhafte Hersteller von Grabgefäßen, bekannte Erstausrüster, Abbruch- und Straßenbauunternehmen, Steinbrüche, Kieswaschanlagen, Betreiber von Asphalt- und Betonmischanlagen zählen u. a. zu den langjährigen Kunden. Der Standort des Unternehmens liegt in der Nähe von Düsseldorf.

Gesucht wird

Für unseren Kunden suchen wir einen ambitionierten

Development-Manager technischer Vertrieb (m/w)

mit bundesweiter Vertriebsverantwortung | zu besetzen ab: sofort

Anstellungsart

- **Festeinstellung**

Aufgabe

- Sie bekommen bundesweit das Developmentmanagement des großen Kundenstammes unseres Kunden übertragen
- Sie sind zuständig für die Kundenbetreuung, Neukundenakquise, Marktbeobachtung und die eigene Auftragsabwicklung
- Sie bekommen weiteregehende Vollmachten bei Bewährung übertragen

Ihre Qualifikation

- Sie verfügen über eine technische und/oder kaufmännische Ausbildung und waren bereits im Vertrieb von technischen Produkten im Außendienst tätig
- Sie besitzen ein hohes Maß an technischem Verständnis, Reisebereitschaft, Eigeninitiative
- Sie arbeiten selbständig, denken unternehmerisch und handeln im Sinne des Unternehmens
- Belastbarkeit, Teamplayer sowie hohe Einsatzbereitschaft werden vorausgesetzt
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsfähigkeit und eine zielorientierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- Sie arbeiten eng mit der Geschäftsleitung zusammen

Das Angebot

- unser Kunde bietet eine gründliche Einarbeitung,
- eine langfristige und anspruchsvolle Tätigkeit,
- ein nettes Team mit kurzen Entscheidungswegen,
- leistungsgerechte Vergütung und
- ein Dienstfahrzeug.

Bewerbung

Wir sichern Ihnen eine streng vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Sperrvermerke werden berücksichtigt.